

## **Contest: „Freigeist-Award“**

### **Start Up: Groupido GmbH**

Auf Groupido.com entwickeln und betreiben wir eine Internet-Plattform, auf der durch die Einbeziehung von Gruppen Vorteile für alle Beteiligten erreicht werden können – beispielsweise durch Funding, Auftragssammlungen oder Preis-Mengen Staffellungen. Unsere Nutzer können ihre Angebote auf einer zentralen Plattform darstellen oder eine ihren Bedürfnissen entsprechende, personalisierte Form der Plattform im Sinne einer SaaS Lösung in ihre eigenen Webseiten integrieren, sowie an Angeboten teilnehmen.

### **Kurzvorstellung des Teams**

- Rainer Guthor (Dipl.-Inf.), Jahrgang 1954, Ehem. Top Level Management SAP Deutschland & eigene Gründungen
- Daniel Guthor (Dipl.—Kfm.), Jahrgang 1979, Ehem. Microsoft, SAP & eigene Gründungen
- Sascha Reitermann (Dipl.-Inf. (FH)) , Jahrgang 1977, Ehem. IT-Freelancer & eigene Gründungen
- Jan Bodenheim (Dipl.-Ing. (FH)) , Jahrgang 1977, Ehem. PwC, IBM, selbstständiger SAP-Berater

### **Die Idee**

Bereitstellen einer Internetplattform sowie einer SaaS Lösung, die es Privatpersonen wie Gewerbetreibenden ermöglicht durch Einbeziehen von Gruppen Vorteile für alle Beteiligten zu erreichen. Unterstützt werden u.a. Funding, Auftragssammlung und Preis-Mengen Staffellungen.

### **Entwicklungsstand / Umsetzung**

Die Plattform sowie die Möglichkeit zur Einbindung in externe Webseiten im Sinne einer SaaS Lösung ist online und kann auf [www.groupido.com](http://www.groupido.com) genutzt werden. Businessplan, Roadmap sowie Solution-Map zur Weiterentwicklung der Software & Skalierung des Unternehmens liegen vor. Erste „Leuchtturmangebote“ sind konzipiert und mit Partnern in Vorbereitung.

## Contest: „Freigeist-Award“

### Vision

Etablieren von Benefit-Sharing – dem Teilen der bei gruppenbasierten Transaktionen entstehenden Vorteile:

Wir sind davon überzeugt, dass neben der individuellen Vorteilsmaximierung in Zukunft auch Modelle einen breiteren Raum einnehmen werden, mit denen die in Summe bei einer Transaktion entstehenden Vorteile unter den Beteiligten partnerschaftlicher verteilt werden – solche Modelle fassen wir unter dem Oberbegriff Benefit-Sharing zusammen. Dies gilt insbesondere für Transaktionen, in die Gruppen involviert sind. Die durch die Transaktion entstehenden Vorteile werden aus Sicht des Einzelnen mit einer Gruppe geteilt.

Die Transaktionen können vielfältiger Natur sein und umfassen dabei alle Aktivitäten, die letztendlich auch einen Geldfluss mit beinhalten. Die an einer Transaktion Mitwirkenden können dabei sowohl Individuen als auch Organisationen sein, die gleichermaßen initiativ und partizipierend agieren können.

Wir wollen mit unseren Systemen einen Beitrag dazu leisten, dass dies in möglichst vielen Anwendungsbereichen auf einfache Art und Weise durchführbar ist.

### Einnahmemodell

Provisionsbasiert, in Abhängigkeit der Höhe des Transaktionsvolumens zwischen 7 und 0,5%

Umsatzvolumen		Fix		Prozentual
	bis 500,00 EUR	0,00 EUR		7,00 %
<b>500,01 EUR</b>	bis 2.000,00 EUR	35,00 EUR		6,00 % auf den 500 EUR übersteigenden Betrag
<b>2.000,01 EUR</b>	bis 5.000,00 EUR	125,00 EUR		4,00 % auf den 2.000 EUR übersteigenden Betrag
<b>5.000,01 EUR</b>	bis 10.000,00 EUR	245,00 EUR		2,00 % auf den 5.000 EUR übersteigenden Betrag
<b>10.000,01 EUR</b>	bis 20.000,00 EUR	345,00 EUR		1,00 % auf den 10.000 EUR übersteigenden Betrag
<b>20.000,01 EUR</b>	bis 50.000,00 EUR	445,00 EUR		0,75 % auf den 20.000 EUR übersteigenden Betrag
<b>50.000,01 EUR</b>	bis	670,00 EUR		0,50 % auf den 50.000 EUR übersteigenden Betrag

## Contest: „Freigeist-Award“